

# Психологическое воздействие и его стратегии

Холод Антон 240220



*Психологическое воздействие* – это преднамеренное или непреднамеренное влияние одного или нескольких людей на психологические состояния, чувства, мысли и поступки другого человека или группы людей.

Отличия  
способов  
психологичес  
кого  
воздействия

- По психологическим механизмам
- По степени активности субъекта и объекта влияния
- По доминированию рационального или эмоционального начала в воздействии
- По степени осознанности влияния субъектом и объектом воздействия

# Классификация

## 1. Характер воздействия

- Простое — конкретный план действий реализуется на протяжении одного сеанса, например, беседы или допроса.
- Сложное — такое воздействие состоит из нескольких простых действий, это средство достижения определенной цели.

## 2. Направленность

- Индивидуальное — применяется для работы с одним человеком.
- Социальное — используется для работы с группой людей.

## 3. Техническая оснащенность

- Субъективное действие с помощью слов, психологических приемов.
- Инструментальное действие с помощью определенных объектов, например, вещественных доказательств.

## 4. Форма

- открытое — обращение направлено непосредственно на сознание человека;
- закрытое или неочевидное — в этом случае используются приемы, влияющие на сферу подсознания;
- комбинированное — предполагает использование методов открытого и закрытого воздействия.

# Убеждение

– логически аргументированное психологическое воздействие одного человека или группы людей на логико-эмоциональную сферу другого человека или группы людей, которое воспринимается критически и рационально, а реализуется сознательно.



# Внушение

– это способ психологического воздействия, направленный на эмоциональную сферу человека или группы людей, при котором внушаемое сообщение воспринимается неосознанно, некритически и реализуется в поведении с большой долей автоматизма.



# Психическое заражение

– это процесс передачи эмоционального состояния от одного человека к другим, осуществляющийся на психофизиологическом уровне.



# Подражание

– это основанное на способности к идентификации осознанное или неосознанное воспроизведение манер, черт или поступков другого человека или группы людей.



# Конформность

– это тенденция изменять свое поведение под влиянием других людей так, чтобы оно соответствовало ожиданиям окружающих и их требованиям.



## Педагогическое воздействие

Представляет собой особый функциональный вид деятельности педагога. Его целью является достижение положительных изменений психологических характеристик воспитанников, включая потребности, установки, отношения, модели поведения

## Факторы

- Позиция преподавателя в отношении ученика
- Культура и авторитет учителя
- Убежденность учителя в правоте собственных требований

# Стратегии воздействия

Стратегия	Функции	Применение
Императивное воздействие	<p>Контроль поведения и установок человека.</p> <p>Принуждение по отношению к объекту воздействия</p>	<p>Поскольку не учитывается состояние и отношение человека, в школе часто приводит к отрицательным результатам</p>
Манипулятивная	<p>Воздействие на основе знания механизмов психического отражения. Формируется общественное мнение</p>	<p>Чаще применяется в рекламе и иногда в школе</p>
Развивающая	<p>Двусторонняя раскрытость: эмоциональная и личностная</p>	<p>Реализуется в диалоге при доверительности искренности выражения чувств и состояний.</p> <p>В педагогической практике используется развивающая стратегия</p>

## 1. Императивная

- Контроль поведения и установок человека, принуждение
- Прямое психологического воздействия на собеседника
- + экстремальные ситуации, иерархические отношения
- - повседневное, добросовестное общение

## 2. Развивающая

- Диалог
- Эмоциональная и личностная раскрытость, психологический настрой на актуальные состояния друг друга, доверительность.
- Ориентация на собеседника

### 3. Манипулятивная

- Намерения, которые не совпадают с желаниями
- Учет личности собеседника, его активности и индивидуальности
- Правомерность

A hand holding a silver pen is shown in the process of writing the words "Thank You" in a cursive script on a white surface, likely a whiteboard. The text is written in black ink. The background is a plain white surface with a subtle, light-colored circular shadow or glow around the text. To the left of the whiteboard area is a solid teal-colored vertical bar, and to the right is a vertical grey gradient bar.

*Thank You*