

Ирландия, Бельгия, Люксембург и др. занимают ведущие позиции в мировых рейтингах инноваций и потенциальной конкурентоспособности нации, по уровню распределения национальных ценностей на душу населения, а также по индексу развития человеческого потенциала нации. Данная группа стран занимает ведущие позиции в мире по экспорту новых технологий и высокотехнологичных товаров.

Между 1995 и 2005 годами страны-члены Европейского Союза трансформировали технологические балансы платежей с отрицательного значения на положительное, что произошло как у США профицит технологического баланса снизился. Значительный рост в торговле технологиями совершила Япония, которая существенно увеличила сальдо положительное сальдо поступлений-платежей от международной торговли технологиями. К 2005 году главными технологическими экспортерами (в % от ВВП) стали Люксембург, Швеция, Объединенное Королевство, Дания, Бельгия, США, Финляндия, Канада, Нидерланды, Германия, Франция и Норвегия, т. е. 7 из 13 ведущих нетто-экспортеров новых технологий являются страны с малой экономикой Западной и Северной Европы. Главными импортерами являются Ирландия, Венгрия, Франция, Нидерланды, Чехия, Польша и Республика Корея. Рост дефицита технологического баланса у Ирландии обусловлен, главным образом, увеличением присутствия в ирландской экономике компаний США и Объединенного Королевства, ростом трансфертных переводов и трансфертными ценами.

В конце 90-х годов большинство рассматриваемых стран с малой экономикой начали на приобретение новых технологий больше, чем продавали собственных инноваций, однако в последующий период большинство стран превратились в нетто-импортеры технологических новинок благодаря высоким затратам на НИОКР, развитой инновационной инфраструктуре, государственной поддержке образования и науки. Под влиянием целенаправленной государственной поддержки инновационной деятельности субъектов хозяйствования малых стран, стало увеличение доли высокоинновационной продукции в экспорте и ее достаточно высокой конкурентоспособности на мировом рынке, что подтверждается анализом экспортной специализации рассматриваемой группы стран в международном разделении труда.

Анализ динамики экспортных групп товаров стран с малой экономикой Западной и Северной Европы и развитие сферы НИОКР в данных странах демонстрируют тесную инновационную связь. Увеличение за 5 лет в экспорте доли высокотехнологичных товаров, достижение к 2005 году положительного сальдо торгового баланса практически для всех стран, обусловлено ростом затрат на научные исследования и опытно-конструкторские разработки.

Все страны с малой экономикой Западной и Северной Европы, кроме Греции и Португалии, тратят более 1,5 % своего ВВП на НИОКР, причем лидерами по отчислению в 1998 году являлись Швеция (3,7 %), Финляндия (более 3 %) и Швейцария (2,4 %). Эти три страны превышали средний по ОЭСР показатель 2,18 % [OECD in Figures, 2001]. К 2005 г. к тройке стран-лидеров по наукоемкости ВВП добавились Ирландия (2,8 %), Дания (2,45 %), Австрия (2,42 %). Странами-аутсайдерами по отчислению остаются Греция и Португалия, которые тратят менее 1 % своего ВВП на НИОКР. Средний уровень затрат на науку в целом по ОЭСР составил в 2005 году 2,25 % [OECD in Figures, 2007].

Государственные расходы на НИОКР распределяются по странам крайне неравномерно. Можно выделить три группы стран в зависимости от доли расходов государства и предприятий на научные исследования. Так, к первой группе относятся страны, в которых государственные отчисления составляют около 25 % от всех расходов на НИОКР, львиную долю всех расходов несут компании этих стран. К ним относятся Ирландия, Дания, Финляндия, Швейцария и Швеция. Ко второй группе относятся страны, в которых государственные расходы составляют примерно 30-40 %

Е.Л. Давыденко (г. Минск, Республика Беларусь)

ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ СТРАН С МАЛОЙ ЭКОНОМИКОЙ ЗАПАДНОЙ И СЕВЕРНОЙ ЕВРОПЫ

Интерес к изучению малых экономик в мировой экономической теории и практике не случаен. 70-е, 80-е, 90-е годы XX века, а также начало XXI века демонстрируют образец беспрецедентного развития малых индустриальных стран. Страны Западной и Северной Европы, имеющие статус малой экономики – Финляндия, Швеция, Дания

всех отчислений на НИОКР – Австрия, Исландия, Нидерланды, Норвегия. В этих странах государственные учреждения и компании активно участвуют в осуществлении научных изысканий и опытно-конструкторских разработок. К третьей группе стран можно отнести Грецию и Португалию. В этих странах 50–60 % всех вложений приходится на государственный сектор. Национальные компании этих стран пока не в состоянии вкладывать серьезные финансовые средства в научные разработки, а иностранные компании размещают в этих странах в основном производственные мощности.

Третья составляющая расходов на НИОКР во всех странах мира, включая страны с малой экономикой Западной и Северной Европы, – это университетский сектор. Его роль в относительном измерении особенно велика в Греции и Португалии – 49 % и соответственно. В остальных странах с малой экономикой университетский сектор обеспечивает приблизительно 25 % от общих вложений в НИОКР. В Норвегии университетский сектор играет повышенную роль (30,7 %). В Финляндии, наоборот, его расходы составляют 19 % и в Люксембурге всего 1,5 %.

В условиях глобализации и роста международной конкуренции государства стран с малой экономикой Западной и Северной Европы снижают степень протекционистской защиты национальной промышленности, уходят от целевой поддержки национальных фирм и отраслей. Вместо этого роль государства состоит в создании общих условий развития предпринимательства и инновационной деятельности, т. е. деловой среды, восприимчивой к инновациям и способствующей привлечению иностранного капитала в инновационный сектор национальной экономики.

Государство использует широкий арсенал прямых и косвенных методов, направленных на стимулирование инновационной деятельности не только в крупных национальных компаниях, но и в средних и мелких фирмах. Для этого используются налоговые кредиты, амортизационные скидки на НИОКР, венчурное финансирование инновационных компаний, субсидирование подготовки и увеличения мобильности научно-технических кадров. Создание и развитие благоприятной деловой среды способствует появлению стимулов у предпринимательского сектора собственными силами разрабатывать нововведения.

Следующим элементом успешного развития инновационной деятельности является финансовая база. В Западной и Северной Европе роль государства в венчурном финансировании выше, чем в США. Либерализация финансовых рынков, проведенная в европейских странах в 90-е годы XX века, дала возможность привлечь наряду с традиционными источниками финансирования (прямые, портфельные, прочие инвестиции, средства специальных инновационных фондов), нетрадиционные источники как институциональные (пенсионные фонды), так и частных лиц («деловых ангелов»), заинтересованных в прямом инвестировании своего капитала в перспективные предприятия.

Важным направлением государственной инновационной политики является создание инфраструктуры инновационного бизнеса. Основными элементами такой инфраструктуры являются независимые организации по прикладным исследованиям, технологические и научные парки, в которых научные знания могут быстро трансформироваться в «ноу-хау» и новые, готовые к продаже товары и услуги; бизнес-инкубаторы, предоставляющие наиболее благоприятные условия для развития молодых высокотехнологичных компаний, которым выделяется для реализации проектов венчурное финансирование. Помимо развития технологических и научных парков в странах с малой экономикой Западной и Северной Европы создаются региональные Центры коммерческой реализации изобретений, способные осуществлять необходимые маркетинговые мероприятия, так называемые Центры знаний.

С 90-х годов XX века в государственной инновационной политике стран Западной и Северной Европы акцент смещается с простого стимулирования высоких технологий и выпуска высокотехнологичной продукции на создание специализированных сетей

технологических кластеров. Кластерная стратегия предусматривает развитие связей между сильными сторонами различных отраслей. Кластеры играют важную роль в привлечении иностранного капитала, создающего новые технологии, в повышении заинтересованности инвесторов в финансировании инноваций, увеличении международной мобильности квалифицированных кадров.

Важным моментом государственного регулирования инновационной деятельности является охрана интеллектуальной собственности, которая позволяет получать доходы от инвестиций в НИОКР и реализации наукоемкой продукции. В последнее время происходит унификация национальных патентных систем, а охрана интеллектуальной собственности становится объектом межгосударственного регулирования со стороны ВТО и ВОИС, в рамках которых разрабатываются рамочные соглашения по защите интеллектуальной собственности и наполняются реальным содержанием национальными и Европейским патентными ведомствами.