

**Коммуникативно-регулирующая функция руководителя** заключается в установлении благоприятных отношений с подчинёнными. Сами собой такие отношения возникают редко. Их надо строить, т.е. прикладывать осознанные усилия к тому, чтобы эти отношения развивались в нужном направлении.

**Общие принципы взаимоотношений с подчинёнными:** 1) старайтесь управлять людьми по их „положительным отклонениям“, т.е. замечайте любые позитивные детали и приветствуйте их публично; 2) создайте атмосферу доверия, показывайте подчиненным, что вы верите в их способности и возможностях; 3) оценивайте в первую очередь обстоятельства, в которые угодил подчинённый, а не его личность; 4) больше проите, чем приказывайте; 5) будьте терпимы к инакомыслию и индивидуальным особенностям подчинённых; 6) не пренебрегайте компромиссами, уступками и т.п.; 7) не забывайте о приёмах оптимизации коммуникативного общения, работая с подчинёнными. Страйтесь чаще обращаться к своим подчинённым; да же незначительный знак внимания руководителя, как правило, наполняет сердце подчинённого благодарностью.

**С** Любому руководителю наверняка приходилось сталкиваться с так называемыми „трудными слушающими“. Такие работники, как правило, плохо управляются. Но не пытайтесь изменить таких людей. Без специальных психологических методик коррекции поведения ничего не получится, а на производстве этим заниматься, конечно же, никогда. Но и не льстите себя на денди, что, уволив подобных работников, вы решите проблему. Новые, скорее всего, будут такими же. И самое важное: работая с „трудными слушающими“, следите за тем, чтобы сами не превратиться в „трудного босса“...

