



Міністэрства адукацыі Рэспублікі Беларусь

Установа адукацыі
«Беларускі дзяржаўны педагагічны ўніверсітэт
імя Максіма Танка»

РЕПОЗИТОРИЙ БГПУ

АКТУАЛЬНЫЯ ПЫТАННІ СУЧАСНАЙ НАВУКІ

Зборнік навуковых прац

Мінск 2016

ПОГРАНИЧНЫЕ ФОРМЫ ОГРАНИЧЕНИЙ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОБМЕНАХ

BORDER RESTRICTIONS IN THE FORM OF INTERNATIONAL ECONOMIC EXCHANGES

В. М. Дубяга

V. Dubiaha

В статье анализируются различные формы пограничных ограничений в сфере международных экономических обменов, меры государственного регулирования экспорта и импорта для успешного развития национальной экономики

Different forms of border restrictions in international economic exchanges, measures of state regulation of export and import for sustainable development of national economy are analyzed in the article

Международная торговля возникла в глубокой древности. В настоящее время под международной торговлей (world trade, international trade) понимают сферу международных товарно-денежных отношений, которая представляет собой совокупность внешней торговли всех стран мира. Объем международной торговли подсчитывают путем суммирования объемов, как правило, в долларах США. Международный экономический обмен протекает посредством мирового рынка (world market), который представляет собой структурированную систему. Это совокупность фирм, банков, бирж, посреднических и оптовых рынков, через которые осуществляется движение товаров. С функциональной точки зрения это система международных экономических обменов, обеспечивающая перераспределение товаров между странами. Роль государственных структур в конкурентной борьбе в международных экономических обменах весьма значительна. Они осуществляют мероприятия по защите национального рынка от импортных товаров и всячески стимулируют экспорт.

В процессе развития международных экономических обменов возникает вопрос о мерах государственной политики в отношении регулирования экспорта и импорта для успешного развития национальной экономики. Таким образом, все государства стремятся, по мере своих возможностей, к такого рода экспансии, преследуя национальные интересы, так как тем самым обеспечивают существование и развитие себе.

Внешнеэкономическая политика составляет совокупность мер, используемых государством или группой государств, в сфере внешнеэкономической деятельности для решения определенных задач. Современная система защитных мер, ориентированная на создание национальным производителям наиболее благоприятных условий на внутреннем и внешнем рынках. Ограничения проводятся, во всем своем объеме, государством вечно не могут. Это только полезно во времена становления новых экономических отношений при трансформации экономики.

Государственная внешнеэкономическая политика осуществляется с помощью двух методов регулирования внешнеторговой деятельности:

1) таможенно-тарифный (экономический). Импортный (экспортный) таможенный тариф – это систематизированный перечень товаров, облагаемых при ввозе (вывозе) дифференцированными таможенными пошлинами, которые представляют собой процентные надбавки к цене, выраженные в национальной денежной единице. Таможенные тарифы почти всегда снижают уровень благосостояния в торгующих странах, тем самым отличаются большими издержками. Но в случае субоптимальной ситуации (например, протекционизма) введение тарифа может оказаться полезнее, чем экономическая пассивность. Вместе с внутренней налоговой системой импортный тариф регулирует не только импорт, но и весь экономический климат в стране. Как правило, чем выше уровень экономического развития страны, тем ниже ставки пошлин, вплоть до предоставления преференций, что практикуется Европейским союзом.

2) нетарифного (административный). Это комплекс мер ограничительно-запретительного характера, препятствующих проникновению иностранных товаров на внутренние рынки. Сюда относятся нетарифные ограничения (налоги, пошлины), субсидирование экспорта, валютный контроль, лицензирование, импортные и экспортные квоты (количественные ограничения объема продукции, разрешенной к ежегодному ввозу в страну и вывозу). В своей практике ЕС применяет антидемпинговые пошлины для некоторых видов товаров.

Отрицательное либо положительное воздействие тарифного и нетарифного методов на экономику государства может быть продиктована процессами, происходящими за пределами ее границ. В развитии сотрудничества Республики Беларусь с Евросоюзом вызвано стремлением создать более благоприятные условия для доступа своих товаров на рынки стран-соседей, что в свою очередь дает беспрепятственный доступ на весь западноевропейский рынок. В связи с переходом на общий таможенный тариф и Генеральную систему преференций ЕС условия доступа большинства белорусских товаров на рынки Польши, Литвы, Латвии стало благоприятнее, что обусловлено более низкими ставками таможенных пошлин ЕС. Республике Беларусь необходимо сделать все возможное для возвращения в систему преференций (СП). В противном случае в такой ситуации Беларусь ежегодно может терять, по разным сведениям, до 300 млн евро.

Республика Беларусь имеет собственную автономную систему преференций, пользователями которой являются развивающиеся страны. Все товары, в отношении которых действует ОСП (особая система преференций), разделены на четыре группы в зависимости от чувствительности их импорта для рынка ЕС. Однако такие, как текстиль и черные металлы, вообще выведены за пределы системы ОСП. Их ввоз ограничивается определенными квотами с целью защиты национальной экономики. В перечень чувствительных товаров Республики Беларусь в основном входит продукция пищевой, химической,

легкой и машиностроительных отраслей. Часть товаров из перечня чувствительных в Республике Беларусь облагается по ставкам в пределах 10–20 %.

В целом таможенное законодательство Республики Беларусь соответствует мировым стандартам и европейской системе в частности, что позволяет интегрироваться и взаимодействовать Беларуси с крупнейшим интеграционным блоком, в первую очередь со странами-соседями, на принципах сотрудничества и добрососедства.

В международной экономике уже давно стал постулатом один простой факт: любые ограничения, накладываемые на свободное перетекание товаров и услуг между странами (таможенные пошлины и тарифы, квоты, лицензирование и т. д.), в конечном итоге приводят к потерям с обеих сторон. Эта концепция называется «фритрейдерство» (от английского *free trade* – свободная торговля). С целью уменьшения потерь, связанных с пересечением товарами и услугами государственных границ, во всем мире по мере развития и совершенствования мирового хозяйства пришли к выводу о том, что наилучшим выходом служит создание так называемых зон свободной торговли.

Так, на стадии зоны свободной торговли страны-участницы упраздняют взаимные торговые барьеры, но при этом сохраняют полную свободу действий в экономических связях с третьими странами: отменяют или, напротив, вводят новые пошлины либо иные ограничения, заключают любые торгово-экономические договоры и соглашения. В этой связи между странами-участницами сохраняются таможенные границы и посты, контролирующие прохождение товаров через их границы, особенно льготный провоз товаров в третьи страны.

На сегодняшний день в Республике Беларусь функционирует более 60 пунктов таможенного оформления, в том числе 33 пункта на автодорогах, имеется 22 пункта на железной дороге, 7 пунктов в аэропортах и 1 – на водном пути (Августовский канал, Гродненская обл., п. Лесное).

Интеграционный процесс в мировой экономике – это объективное долговременное явление, охватывающее производительные силы, производственные отношения, идеологию. Взаимодействие Беларуси с соседними государствами осуществляется как на двусторонней основе, так и в рамках еврорегионов «Буг», «Неман», «Беловежская пуща», «Озерный край».

Для Республики Беларусь страны Евросоюза представляют особый интерес. Это обусловлено рядом факторов, среди которых основными являются географическая близость, общее историческое, экономическое и политическое прошлое. Кроме того, вступление 1 мая 2004 года Польши, Литвы, Латвии в Европейский союз создает новые условия и возможности для развития двусторонних отношений Беларуси со странами-соседями, членами ЕС. Своевременное осознание проблем, обусловленных вступлением Литвы, Латвии и Польши в ЕС (ограничение связей в торгово-экономической сфере, ужесточение режима пересечения границы и т. п.), и стремление всех сторон ре-

шать их на конструктивной основе способствовали минимизации негативных последствий, связанных с расширением Евросоюза на восток.

Другими формами государственной поддержки социально экономического развития приграничных территорий Беларуси могло бы стать предоставление льгот, в части снижения налогооблагаемой базы для субъектов приграничной торговли; взаимодействия приграничных регионов; частичное освобождение товаров, произведенных в приграничном регионе от экспортных пошлин; уменьшение импортного таможенного тарифа на сырье, технологическое оборудование для нужд хозяйственного комплекса. Развитие приграничного торгово-экономического сотрудничества, как со стороны соседних приграничных государств, так и с белорусской стороны, тормозится слабостью организационно-экономических механизмов сотрудничества, отсутствием системного подхода экономического планирования и прогнозирования объемов и структуры приграничной торговли, отсутствием юридического разграничения компетенций между республиканскими исполнительными органами государственного управления.

Литература

1. Алейник, Ю. А. Экономические основы приграничной транспортной логистики в Республике Беларусь / Ю. А. Алейник, Р. Б. Ивуть, А. И. Рубахов. – Брест : Изд-во Брест. гос. техн. ун-та, 2004. – 88 с.
2. Белицкий, М. Е. Приграничная торговля Республики Беларусь / М. Е. Белицкий ; под ред. проф. В. М. Руденкова. – Минск : Право и экономика, 2005. – 158 с.
3. Богданович, А. В. Особенности внешнеторговых отношений между Республикой Беларусь и Евросоюзом в связи с его расширением / А. В. Богданович // Расширение Европейского союза и Республика Беларусь на новой границе : материалы Междунар. науч.-практ. конф. Минск, 18–19 мая 2004 года. – Минск : БГЭУ, 2004. – Ч. 2. – С. 139.
4. Давыденко, Е. Л. Внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь / Е. Л. Давыденко, В. С. Матюшевский. – Минск : «Армита – Маркетинг, Менеджмент», 1998. – 110 с.
5. Дайнеко, А. Е. Расширение Европейского Союза: экономические и правовые аспекты / А. Е. Дайнеко, Г. В. Забавский, Ф. А. Дмитрикович ; под науч. ред. А. Е. Дайнеко. – М. : Изд-во деловой и учебной литературы, 2004. – 336 с.
6. Полоник, С. С. Расширение Европейского союза и Республика Беларусь на новой границе : материалы Междунар. науч.-практ. конф., Минск, 18–19 мая 2004 года. – Минск : БГЭУ, 2004. – Ч. 1. – С. 35.
7. Михневич, А. Мы – не просители. Как расширение ЕС повлияет на белорусский экспорт в европейские страны / А. Михневич // Республика. – 2004. – 22 мая – С. 5.
8. Дубяга, В. М. Международное сотрудничество в сфере трансграничной передачи технологий / В. М. Дубяга // Актуальные проблемы бизнес-образования : материалы V Междунар. практ. конф., Минск, 19 апр. 2006 г. / редкол.: В. В. Апанасович и др. – Минск : Мисанта, 2006.