

2. Социальная сфера в рыночных условиях / под ред. д.э.н., проф. Е.Н. Жильцова, к.э.н. П.Н. Ломанова. – М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 2004. – 231 с.
3. *Стехин, А.П.* Интеллектуальная собственность. – Донецк: ДонГУУ, 2008. / А.П. Стехин [Электронный ресурс]. – Режим доступа // < <http://gendocs.ru> />. – Дата доступа: 07.11.2012.
4. Основы управления интеллектуальной собственностью: практикум / Л.Н. Давыденко, А.Н. Бруханчик, В.Н. Паськова. – Минск: БГПУ, 2008. – 204 с.
5. Управление интеллектуальной собственностью. [Электронный ресурс]. – Режим доступа // < <http://iit-vip-grup683122.narod.ru> />. – Дата доступа: 07.11.2012.
6. Стратегия Республики Беларусь в сфере интеллектуальной собственности на 2012–2020 годы. Постановление Совета Министров Республики Беларусь 02.03.2012 № 205. [Электронный ресурс]. – Режим доступа // < <http://www.pravo.by> />. – Дата доступа: 21.10.2012.

SUMMARY

The article deals with the features of intellectual property as multilateral and multifunctional field

of activity characterised by the interweaving of economic, legal and other social processes; it also touches upon the basic aspects of formation as significant sphere of the human activity providing social progress. The basic benefits provided by rational and expedient use of intellectual property are analyzed. Special attention is given benefits to the state from the use of objects of intellectual property. The author makes conclusions about necessity of taking measures directed to the support of innovative activity, the increase of the socioeconomic importance of the inventive initiative, the increase of competitiveness of national economy. Special attention is given to the definition of the basic directions of perfection of an existing education system and information-methodical maintenance in intellectual property sphere.

Поступила в редакцию 10.12.2012 г.

УДК 332.14((470+571)+476):004

Е.О. Тумова,

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории и экономического воспитания БГПУ

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СОЮЗНОГО ГОСУДАРСТВА И ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Проблема эффективности государственного регулирования экономики Союзного государства упирается в информационный характер новой экономики. В настоящее время разработка этой проблемы еще только начинается. В Уставе Союза Беларуси и России определено в числе задач в экономической сфере «создание и развитие общей инфраструктуры, и в первую очередь объединенных транспортной и энергетической систем, системы связи, единого научно-технологического и информационного пространства» (Гл. II, ст. 9 Устава). Недооценка информационной составляющей управления союзной экономикой тормозит процессы интеграции, снижает эффективность их государственного регулирования.

Для изучения роли информационных факторов развития интеграции обратимся к теории информационной экономики. Американские и японские, затем европейские исследователи (Д. Белл, Р. Махлуп, Ф. Фукуяма, Т. Умесао, Э. Тоффлер, М. Гидденс, М. Кастельс и др.) развили теории информационного общества, изучили его технологические, экономические, социокультурные и политические предпосылки и признаки [1]. В отдельную группу исследователи выделяют теории информационной экономики [2]. Так, насчитывают не менее шести подходов к определению информационной экономики: технологический, экономический, тру-

довой, пространственный, потребительский, креативный.

Однако данные подходы не доказывают ни того, что должна появиться принципиально новая экономика, ни того, что серьезно изменятся отношения собственности, управления и власти, ни даже роста производительности труда в результате всех этих нововведений. Поэтому трудно выделить критерии эффективности государственного управления и экономического регулирования в специфических условиях интеграции новой, информационной экономики. Необходимо отметить, что нас интересует не сам фактор появления современной информационной экономики, а то новое в общественных, социально-экономических отношениях, что появилось в связи с формированием сектора информационно-коммуникационных технологий, что качественно отличает эту экономику от изученной ранее старой, индустриальной. Поэтому наибольший интерес представляют новые теории управления информационной экономикой, опирающиеся на достигнутый опыт, а не на утопические прогнозы. В рамках этих теорий информационное общество должно управляться электронным правительством.

Новое в оценках эффективности государственного регулирования – степень и качество его информатизации. Эволюцию теории госу-

дарственного регулирования информационной экономики лучше всего проследить в сопоставлении западных и отечественных теорий. Трудно сказать, кому принадлежит приоритет в развитии концепции и практических приложений электронного правительства. Несмотря на огромный задел отечественной науки в этой области исследований, она не придавала сколько-нибудь принципиального значения электронному правительству, и не пользовалась этим термином, рассматривая роль электронизации процессов управления как чисто техническую, ничего нового не привносящую в систему экономических отношений. Поэтому рассмотрим вначале западные теории электронного правительства.

Термин «информационная («информационная») экономика» впервые появился в работе М. Кастельса «Информационная эпоха: экономика, общество и культура», вышедшей в 1998 г. [3]. А. Тоффлер в 1990 г. опубликовал книгу «Метаморфозы власти» [4], в которой описывает изменения, происходящие в системе управления обществом в связи информатизацией всех сторон общественной жизни. В 2000-х годах ряд авторов опубликовал книги, в которых описывается влияние распределенных компьютерных сетей на конкурентоспособность отдельных предприятий, отраслей и стран [5 и др.].

Наиболее важным критерием появления новой, информационной экономики и принципиально новых изменений в управлении ею, указанным в этих работах, представляется ее сетевой характер. Вся современная экономика, производящая товары и услуги, представляет собой совокупность сетей: товаропроводящих, сервисных, инфраструктурных (транспорт, связь, СМИ, жилищно-коммунальное хозяйство, тепло-, водо-, газо-, энерго-, электроснабжение), финансовых и т. д. Их дублируют информационно-управляющие сети: коммерческие (банковские, электронной торговли, платежно-расчетные); сервисные (юридические, консалтинговые, справочные); государственные (правительственные, таможенные, пограничные, налоговые службы и т. д.); учебные, научные, космические. Суперпозиция этих сетей и является, на наш взгляд, коренным отличием новой, информационной экономики от старой, индустриальной.

Возможный конфликт между централизацией и децентрализацией управления, между центральным и периферическими узлами сети или, выражаясь в терминах XIX–XX вв., между формами собственности (частной и государственной). От его постановки и решения, возможно, зависит дальнейшее развитие информационной экономики.

Западные исследователи выделяют как новое в системе отношений информационной экономики появление эпистемических групп. Это группы, пришедшие на смену экспертным группам, вырабатывавшим решения правительств в индустриальную эпоху, или группы, «стоящие около» власти. По определению П. Хааса, признаками эпистемического сообщества являются: общность ценностей; понимание характера связи между действиями правительства и их результатами; общность критериев истинности знаний; общие политические инициативы [6–7]. По определению К.Л. Линча, это «группы лиц, имеющих общие интересы и обладающих сходным профессиональным опытом, способных оказывать влияние на формирование различных аспектов государственной политики» [7–8]. Исследователи задаются вопросами о лояльности этих групп к действующему правительству и поставленным им целям и задачам. Возможно возникнут и новые вопросы, но эти надо решать уже сейчас.

Третье новое явление в управлении информационной экономикой – это «сервисное государство» [9], или государство, ориентированное на оказание услуг. В числе основных аспектов инноваций в государственном управлении исследователи указывают внедрение клиентоориентированных услуг в государственном управлении. По определению, «государственные услуги – это система распределения, основанная на следующих принципах: определенных стандартах услуг и методах их оказания; системе стимулирования государственных служащих для предоставления качественных услуг; эффективном мониторинге и системном обзоре выполнения государственных услуг; на понимании нужд и потребностей граждан» [10]. Таким образом, на смену государству – «аппарату подавления» идет государство – служащий, ориентированный не на подавление несогласных и неугодных, а на оказание услуг. С одной стороны, государство, как «центральный узел сети», рано или поздно подключится ко всем сетям как та или иная составляющая процессов управления. С другой, это будет уже иное, «сервисное» государство, а не тот вариант, который изучен в индустриальную эпоху.

Итак, западные теории информационной экономики определяют роль государственного регулирования, его качества и эффективности прежде всего с позиций открытости, демократичности и либерализации, то есть уровня развития электронного правительства и электронной демократии, а также уровня и степени использования технических средств ИКТ.

Оценки уровня развития электронного правительства и электронной демократии стран европейского региона с Республикой Беларусь, можно найти в рейтингах электронной готовности стран мира [11]. Они приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Место Республики Беларусь среди стран региона по уровню электронной готовности правительства по данным мировых рейтингов за ряд лет

Страна	2005 г.	2008 г.	2010 г.	2012 г.
Беларусь	51	56	64	61
Российская Федерация	50	60	59	27
Украина	48	41	54	68
Казахстан			46	38
Литва	40	28	28	29
Латвия	32	36	37	42
Эстония	19	13	20	20
Финляндия	9	15	19	9
Чехия	29	25	33	46
Венгрия	27	30	27	31
Польша	38	33	45	47
Болгария	43	45	44	60
Румыния	44	51	47	62
Молдова	109	93	80	69

Источник: E-Government Survey 2012 E-Government for the People Department of Economic and Social Affairs. – New York, 2012. Pp. 37–38. Адрес доступа: <http://www.unpan.org/e-government>.

Рывок, позволивший России за два года повысить рейтинговую позицию с 59 до 27 места, опередив ряд стран-членов ЕС, заключался в том, что страна не просто приняла ряд программных документов и подготовила всестороннее правовое обеспечение развития электронного правительства, а уделила большое внимание созданию и развитию региональных электронных правительств. Кроме того, сказался богатейший отечественный задел по формированию электронных центров и сетей, обслуживавших самые разнообразные запросы управления.

Для понимания, из чего складывается рейтинговая оценка, в отчете даются ее компоненты. Рейтинговая позиция страны по уровню электронной готовности правительства включает экспертные оценки уровня развития следующих компонентов: онлайн-сервисов; телекоммуникационных инфраструктур; человеческого капитала. Данные по этим составляющим за 2012 год приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Индексы компонентов электронной готовности Республики Беларусь и стран региона в 2012 г.

Страна	Уровень развития компонентов индекса электронной готовности правительства		
	онлайн-сервисов	телекоммуникационных инфраструктур	человеческого капитала
Беларусь	0,4118	0,5033	0,9120
Российская Федерация	0,6601	0,6583	0,8850
Украина	0,4248	0,3535	0,9176
Казахстан	0,7843	0,3555	0,9134
Литва	0,6993	0,5765	0,9240
Латвия	0,5882	0,5051	0,8879
Эстония	0,8235	0,6642	0,9085
Финляндия	0,8824	0,7225	0,9467
Чехия	0,5425	0,5151	0,8898
Венгрия	0,6863	0,5677	0,9065
Польша	0,5359	0,4921	0,9044
Болгария	0,4902	0,5006	0,8486
Румыния	0,5163	0,4232	0,8783
Молдова	0,5163	0,3586	0,8129
Коэффициенты достоверности*	0,835	0,5378	0,3603

Источник: E-Government Survey 2012 E-Government for the People Department of Economic and Social Affairs. – New York, 2012. Pp. 126–127. Адрес доступа: <http://www.unpan.org/e-government> и собственные расчеты автора.

* Рассчитывались коэффициенты линейной корреляции данных 1, 2 и 3-й граф таблицы 2 с данными графы 3 таблицы 1. Приведены коэффициенты достоверности (Дарбина–Уотсона) этих связей.

Для выяснения, какой из компонентов оценки в данной группе стран в наибольшей мере влияет на итоговую рейтинговую оценку, было проведено исследование парной линейной корреляции индекса каждой оценки с местом в рейтинге. Оказалось, что устойчивой (коэффициент Дарбина–Уотсона свыше 0,8) является только связь между развитием онлайн-сервисов и местом страны в мировом рейтинге, а уровень развития человеческого капитала, по которому Беларусь опережает большинство стран списка, влияет в наименьшей степени. Возможно, это служит объяснением того, почему Россия смогла вырваться на 27-е место за два года, а Беларусь не смогла существенно повысить свои результаты. Однако для определенного вывода о наиболее эффективном способе достижения высокого рейтинга необходима статистическая проверка данной гипотезы на материале большего количества стран мира.

Оценка положения Беларуси и России в данных рейтингах, с одной стороны, еще не вполне

соответствует целям построения информационного общества в Союзном государстве. С другой, нужно сформулировать цели, для достижения которых следует затрачивать финансовые ресурсы в расчете на экономический эффект, а не ради международного престижа. Технократические подходы к формированию услуг электронного правительства оправданы в том смысле, что лучшим способом защиты прав и интересов граждан является лучшее исполнение обязательств государства, особенно касающихся обеспечения роста благосостояния населения, экономической стабильности, национальной и коллективной безопасности. Критерием эффективности Союзного государства, с этой точки зрения, может быть минимизация затрат на бюрократический аппарат, к которым в полной мере надо теперь суммировать затраты на электронизацию государственного управления (в том числе и в сопоставлении с международным уровнем), на максимальный прирост ВВП в результате интеграционных мероприятий, финансируемых из союзного бюджета.

Автором и методологом развития электронно-вычислительной техники для обслуживания нужд отечественной экономики был академик В.М. Глушков, который с 1963 по 1982 год возглавлял Совет по внедрению вычислительной техники при ГКНТ СССР. Миню теоретико-методологические вопросы, отметим, что под его руководством был совершен переход от кустовых информационно-вычислительных центров, обслуживавших отдельных пользователей (предприятия, территории, отрасли, территориально-производственные комплексы), к общегосударственной автоматизированной системе плановых расчетов. Всю экономику, несмотря на экспоненциальный рост сложности задач управления по сравнению с ростом самой экономики, удалось подчинить единой электронно-вычислительной сети [12].

Огромное множество самых разных оптимизационных экономико-математических задач было поставлено и решено в Центральном экономико-математическом институте Академии наук СССР под руководством академика Н.П. Федоренко [13]. Для этой цели было развито целое направление экономической науки – экономико-математические методы. Не будет большим преувеличением сказать, что вся экономика планировалась из единого центра как одно огромное предприятие, в виде одной огромной (многокритериальной оптимизационной) задачи.

Теории, связанные с оценкой влияния информационных ресурсов, продуктов и технологий на социально-экономические и культурно-политические аспекты жизни общества

развивались параллельно в западных странах и СССР. Они затрагивали разные вопросы, обслуживали разные интересы, нередко занимали диаметрально противоположные позиции по важнейшим проблемам. Характерной чертой западных теорий была концентрация внимания на стадиях развития информационного хозяйства, и связанных с этим социокультурных изменениях в ходе развития человечества в зависимости от количественных оценок и измерителей информационного сектора экономики. Они стремились представить информационное общество как некую совершенно новую стадию развития человечества, а электронное правительство и электронную демократию – как качественный прорыв во всей системе политической культуры общества.

Отечественные теоретики, обслуживая в основном плановую экономику и ее идеологическое обеспечение, акцентировались на технологических проблемах информационного хозяйства, отводя ему целиком подчиненную роль в системе социалистической экономики. Постановка задачи электронного правительства в СССР намного опередила западную теорию и практику электронной демократии, что было объективно обусловлено централизацией производства и управления в СССР. Однако это электронное правительство было жестко ограничено (в современной терминологии) G-G модулем, или системой информационных взаимоотношений между государственными служащими, то есть замкнуто внутри государственного, партийного аппарата и обслуживающих их научных подразделений. Наиболее заметным принципиальным отличием отечественных концепций роли ЭВТ в управлении был рост централизации управления.

Современные западные концепции описывают информационную экономику как сетевую, децентрализованную, в которой роль электронного правительства состоит главным образом в развитии демократии и росте прозрачности всех процессов управления. Однако есть и теории, утверждающие, что неизбежно подчинение неорганизованного большинства организованному меньшинству, то есть эра электронной демократии неизбежно сменится эрой ограничения свобод. Об этом свидетельствует и нарастание «цифрового разрыва» между странами и группами стран в условиях, когда информационные технологии признаны одним из ключевых ресурсов современных войн, а сами войны квалифицируются уже как «сетевые».

Современные концепции электронного правительства и практика их реализации в странах СНГ ориентированы главным образом, на C-G (citizen-government) модуль, или взаимо-

отношения между гражданами и государством. Идеал электронной демократии сформулирован в официальных документах Всемирного банка и других организаций. Он заключается в растущем участии граждан в принятии решений электронным правительством, но это лишь самая продвинутая стадия. В настоящее время большинство стран ограничивается предостав-

лением гражданам электронных услуг и внедрением «принципа одного окна».

Попытаемся свести в таблицу все многообразие различий между западным и отечественным пониманием электронного правительства, хотя в СССР такого термина не существовало (таблица 3).

Таблица 3 – Основные различия между западным и электронным правительством в СССР

	Западное	Отечественное
Главная характеристика электронного правительства	Представительское: сделать функции правительства прозрачными, доступными, понятными гражданам	Командное: дать возможность партии и правительству принимать оптимальные решения, обязательные для всех территорий и субъектов хозяйствования
Содержание документооборота между звеньями электронного правительства	Правовые документы различных ведомств, которые должны быть доступны им всем и гражданам	Статистические данные для расчетов по составлению планов и государственных программ
Функции по отношению к предпринятиям	Организация электронной коммерции	Оптимизация производства и распределения общественного продукта
Техническое обеспечение этих функций	Разработка платежных систем	Разработка расчетных систем
Технические условия доступа к электронному правительству	Широкополосный доступ всех граждан к веб-сайтам органов власти	Ограничение доступа к данным узким кругом специалистов плановых органов

Источник: разработка автора.

Данные таблицы свидетельствуют, что Советский Союз находился на высоком уровне развития электронного правительства, хотя и не афишировал свои достижения в этой области и не пытался придать им значение новой эры в мировой истории. В то же время был и принципиально иной путь, который в настоящее время выдается за единственно правильный и возможный. Противоположность между двумя подходами к электронному правительству была вызвана разными формами собственности и глубокими различиями в государственно-политических системах.

Российский исследователь и один из ведущих авторов систем обработки информации для органов государственного управления В.А. Никитов пишет: «Информационную интеграцию систем органов государственной власти можно осуществлять на трех следующих уровнях:

- коммуникационного взаимодействия (единое адресное пространство);
- процедур сбора, хранения и обработки информации (единый синтаксис – стандарты на интерфейсы взаимодействия и форматы данных);
- описания и интерпретации данных (единая семантика – общая инфологическая модель данных).

Источник, где сформулированы эти требования [14], содержит описание отечественного опыта создания автоматизированных систем плановых расчетов, где выкристаллизовались все элементы взаимодействия крупных информационных структур и различных иерархических уровней обработки данных, были наработаны критерии их эффективности.

Таким образом, общее информационное пространство в смысле интеграции систем государственного управления представляет собой единое адресное пространство, единый синтаксис и семантику машинного сетевого общения, а не совокупность СМИ, освещающих союзную тематику. И к этому пространству еще предстоит прийти путем принятия ряда союзных документов, конкретизирующих ранее принятые об общем информационном пространстве Союзного государства, их воплощения в электронной инфраструктуре. Можно высказать предположение, что настоящая электронная экономика и настоящее электронное правительство возникнут тогда, когда произойдет синтез этих двух противоположностей.

В конце XX в. была выдвинута теория конвергенции двух систем (Дж.К. Гэлбрейт, лауреат Нобелевской премии в области экономики), которая на базе объективного экономического

закона постоянно растущего обобществления производительных сил доказывала неизбежность формирования нового общественного строя, который объединит преимущества плановой и рыночной экономики без их недостатков [16]. Движущей силой этого процесса послужит рост компетенций управляющего слоя и увеличение его численности («революция управляющих»). Несмотря на то, что в результате распада СССР и мировой системы социализма об этой теории стараются не вспоминать, можно высказать в ее пользу предположение, что материальной основой обобществления производства послужат сети, та самая сетевая экономика, о которой так много писал М. Кастельс, другой западный теоретик.

Характерной особенностью современной экономики является то, что как управляемые, так и управляющие ее объекты представляют собой технологические сети. Сложность сетевой экономики заключается в том, что она не вписывается ни в традиционный контекст централизованно планируемой экономики, ни в стандартное описание рыночной, частнособственнической. Для плановой она довольно свободна, стохастична, оперативно реагирует на текущие изменения, включая научно-технические новшества. Для частной – слишком централизована, огромна, разбросана по всем континентам, способна подчиняться единому замыслу. Возникает потенциальный конфликт, который требует искусства компромисса и точного расчета, что сейчас выгоднее всем сторонам. В качестве примера можно привести современную систему управления российскими энергетическими сетями, в участии в которых Республика Беларусь кровно заинтересована [15].

В настоящее время невозможно говорить об экономической интеграции без объединения важнейших сетей инфраструктуры: энергетической, транспортной, финансовой, СМТ, космической и др. По мнению современных исследователей [17], современная интеграция – это интеграция сетей.

Развитие Союзного государства требует совершенствования информационного обслуживания его функций регулирования экономики. В рамках Союзного государства это понятие включает не только регулирование внешнеэкономических связей, но и создание общего экономического пространства, которое включает в себя информационно-экономическое во всем многообразии связей и отношений. Для этого необходима вся совокупность информации и средств ее обработки, развивающейся основе единой научно-технической политики государственного

информационного ресурса и информационно-телекоммуникационной инфраструктуры, в том числе в органах государственной власти и кредитно-финансовой сферы, а также в научно-технических программах, оборонном комплексе и в области управления критическими технологиями.

Необходимо повышение качества управления союзным бюджетом, союзными программами, интеграционным процессом во всем его многообразии, будь то интеграция «сверху», то есть договоры и соглашения, подписанные странами-участницами, или интеграция «снизу», то есть торгово-экономические связи между хозяйствующими субъектами. Зачастую мы обходимся валовыми показателями роста объемов взаимной торговли, инвестиций, кооперирования между предприятиями разных отраслей, не пытаюсь подсчитать выгоды, которые западные исследователи считают важнейшими для оценки эффективности интеграционных связей: эффект масштаба, мультипликационный эффект, динамические эффекты (влияние на темп экономического роста научно-технического прогресса), различные spill-over (переливы) эффекты и ряд других.

Для оперативного мониторинга и объективной оценки выгод интеграционных связей, их сравнения с разными альтернативами требуется продвинутое программное обеспечение, тесно связанное со статистическими базами данных обеих стран. Оно требует экономически обоснованных показателей и реализуемых исходя из реально имеющихся данных алгоритмов их расчета, что допускает создание математического обеспечения. Эта государственная задача стоит на очереди дня. Для ее реализации требуется защита прав создателей такого обеспечения и адекватная оценка их труда, включающая процент от экономического эффекта, полученного в результате применения расчетов эффективности и сопоставления с альтернативными результатами.

Развитие информационных сервисов субъектов хозяйствования и органов власти сегодня является важнейшим фактором роста качества экономического регулирования, возможности сетевого согласования важнейших решений, оперативного реагирования на возникновение кризисных ситуаций и даже негативных тенденций.

Однако препятствием на этом пути служит низкий уровень оплаты труда сотрудников, занятых в сфере информационного обслуживания управления. Так, средняя ставка заработной платы в ИТ-сфере Беларуси значительно ниже, чем в странах региона (таблица 4).

Таблица 4 – Средняя ставка заработной платы в ИТ-сфере в странах Центральной и Восточной Европы (дол. США в час)

Страна	Средняя ставка заработной платы
Словения	32,58
Польша	31,29
Венгрия	30,95
Чехия	30,17
Эстония	30,00
Словакия	28,06
Литва	27,81
Латвия	27,25
Румыния	26,76
Украина	24,24
Сербия и Черногория	24,06
Хорватия	24,01
Беларусь	22,95
Болгария	22,87
Молдова	20,10
Албания	18,00

Источник: Давыденко Е.Л. Аутсорсинг информационных технологий Республики Беларусь // Банкаўскі веснік. – 2012.– ліп. – С. 28.

Следует отметить, что в настоящее время как Республика Беларусь, так и Российская Федерация импортируют объектов интеллектуальной собственности в несколько раз больше, чем экспортируют (данные статистики Всемирного банка) [19]. Это связано не в последнюю очередь с исторически сложившимся низким уровнем оплаты труда авторов технических новшеств в наших странах.

Авторы новшеств в системах управления – это и есть те самые эпистемические группы, стоящие около власти, лояльность, ответственность и эффективность которых надо гарантировать. Для этого необходимо и в целом поднять социальный статус их участников, защитить их интеллектуальную собственность, причем делать это надо в рамках союзного законодательства и готовящихся к принятию общих законов об интеллектуальной собственности и информации.

Конвергентные системы управления представляют собой сферу разработки новшеств в социально-экономических отношениях. Представляется, что для совмещения частных и государственных сетей управления необходима разработка новых форм государственно-частного партнерства. Современные исследователи указывают на 5 «базовых моделей сотрудничества государства и частного сектора, характеризующихся особыми формами собственности, финансирования и управления»: модель оператора, кооперации, концессии, договорная,

лизинга [20]. Чтобы положить этих пять базовых моделей на «музыку сетей», потребуется огромный авторский труд, который, возможно, так определившие лицо XXI в., как телефоны, автомобили, самолеты, телевизоры определили лицо прошлого столетия. И от общественного признания, включая уровень оплаты этого труда, зависит роль и место нашей страны в этом будущем мире.

Таким образом, от признания интеллектуального труда высокопроизводительным, высокооплачиваемым зависит качество управления союзной экономикой и темпами экономического роста союзных стран. Для этого необходимо привести в соответствие с международным уровнем не только законодательство о защите интеллектуальной собственности, но и уровень оплаты труда работников ИКТ-отрасли. Чем быстрее органы власти и законодательство сумеют оценить вклад интеллектуального фактора разработчиков программного обеспечения управлением процессов интеграции, тем успешнее будет развиваться Союзное государство.

ЛИТЕРАТУРА

1. Литвак, Н.В. Информационное общество: перманентная эволюция / Н.В. Литвак. – М.: Колос, 2008. – 416 с.
2. Корнейчук, Б.В. Информационная экономика: учеб. пособие / Б.В. Корнейчук. – СПб.: Питер, 2006.
3. Кастельс, М. Информационная эпоха: экономика, общество и культура / М. Кастельс; пер. с англ.; под науч. ред. О.И.Шкаратана; Гос. ун-т, Высш. шк. экономики. – М., 2000. – 608 с.
4. Тоффлер, Э. Метаморфозы власти. Знание, богатство и сила на пороге XXI века / Э. Тоффлер. – М.: АСТ, 2004. – 669 с.
5. Реформа государственного управления: международный опыт / отв. ред. Ник Мэннинг, Нил Паррисон. – М., 2003.
6. Haas, P.M. Introduction: Epistemic Communities and International Policy Coordination / P.M. Haas // International Organisation. – Vol.46. № 1. Knowledge, Power, and International Policy Coordination. (Winter, 1992)/ MIT Press Stable, 1992. pp. 1–35. Цит. по: [7].
7. Ячин, С.Е. От экспертных сообществ к эпистемическим: к трансформации институциональных рамок знания в современном мире / С.Е. Ячин, М.Ю. Смирнова // Информационное общество. – 2012 – № 3. – С. 39–48. – С. 45.
8. Lynch, K.L. The forces of economic Globalization. Kluwer Law International, 2003. Цит. по: [7].
9. Фамина, А.С. Сервисное государство: истоки, теории, элементы практики / А.С. Фамина // Социология власти. 2012. №1. С. 132–140. – С. 39.
10. Идрисова, А.Р. Инновирование государственного управления: клиентоориентированные технологии / А.Р. Идрисова // Актуальные проблемы экономики и права. – 2012. – № 3. – С. 39.
11. E-Government Survey 2012 E-Government for the People Department of Economic and Social Affairs – 160 p. – New York 2012, p. 37–38. – Адрес доступа: <<http://www.unpan.org/e-government>>.
12. Глушков, В.М. Макроэкономические модели и принципы построения ОГАС / В.М. Глушков. – М.: Статистика, 1975. – 160 с.
13. Федоренко, Н.П. Россия: Уроки прошлого и лики будущего / Н.П. Федоренко. – М.: Экономика, 2001. – 489 с.
14. Никитов, В.А. Информационное обеспечение государственного управления / В.А. Никитов, Е.И. Орлов, А.В. Старовойтов, Г.И. Савин, под ред. Ю.В. Гуляева. – М.: Славянский диалог, 2000. – С. 251.

15. *Фортов, В.Е.* «Умные сети – Умная энергетика – Умная экономика» / В.Е. Фортов // Интервью академика В.Е.Фортова по поводу круглого стола, проходившего в рамках IV Петербургского международного экономического форума. URL: http://sergey-sharakhane.narod.ru/fortov_V_E.pdf.
16. *Гэлбрейт, Дж.К.* Новое индустриальное общество / Дж.К. Гэлбрейт; пер. с англ.; под ред. Н.Н. Иноземцева (вступ. ст.). – М.: Прогресс, 1969. – 480 с.
17. *Либман, А.М.* Модели региональной интеграции / А.М. Либман, Б.А. Хейфец. – Москва: Экономика, 2011. – 332 с.
18. *Давыденко, Е.Л.* Аутсорсинг информационных технологий Республики Беларусь // Банкаўскі веснік – 2012. – ліп. – С. 28.
19. World Development Indicators 2010 The World Bank, Washington. USA. – Table 5.13. – p. 340–342. Адрес доступа: <http://www.worldbank.org>
20. *Гаврилко, Г.Н.* Международный опыт развития государственно-частного партнерства в инновационной сфере:

общие тенденции / Г.Н. Гаврилко // Проблемы прогнозирования и государственного регулирования социально-экономического развития: материалы XIII Междунар. науч. конф. (Минск, 25–26 окт. 2012 г.). В 3 т. Т. 3. / редкол.: А.В. Червяков [и др.]. – Минск: НИЭИ М-ва экономики Республики Беларусь, 2012. – С. 13–14.

SUMMARY

The article deals with the evolution of the theories of the information economy. Quality of state regulation in the modern economy depends on the development level of e-government, network management and epistemic groups. The Union State economic integration requires the integration of control networks, where new solutions and a higher status of their developers are needed.

Поступила в редакцию 23.11.2012 г.

УДК 330.3:378(476)

Л.В. Запольская,

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической теории и экономического воспитания БГПУ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РАЗРЫВЫ В СИСТЕМЕ ХОЗЯЙСТВЕННОГО МЕХАНИЗМА ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Хозяйственный механизм высшей школы подразделяется на организационный механизм (субъект управления) и экономический механизм (инструментарий управления). Организационный механизм включает: организационные структуры управления, методы управленческой деятельности, подбор и расстановку кадров, формы участия коллектива учреждения в управлении, правовые аспекты управления и т. д. Экономический механизм состоит из экономического регулирования и планирования. Экономические регуляторы и стимулы охватывают такие категории, как себестоимость (издержки), цена, прибыль, заработная плата, премирование, налоги, кредит, финансы, экономические санкции, убытки и т. д.

Высококачественная подготовка специалистов с высшим образованием зависит от уровня квалификации и педмастерства профессорско-преподавательского состава, обеспеченности вузовских библиотек современной учебной и научной литературой, наличия новейшего учебного оборудования, хороших бытовых условий у субъектов образовательного процесса и других факторов. Обеспечить передовой учебный процесс может только бездефицитное финансирование высших учебных заведений. В Республике Беларусь финансирование вузов осуществляется за счет средств государственного бюджета, внебюджетных доходов вузов (например, от сдачи в аренду имущества и других источников), средств отдельных министерств и общественных организаций, предпри-

ятий – потребителей специалистов, населения (в том числе с привлечением льготных банковских кредитов) [1–2; 4–5]. Достаточный объем финансирования базируется на научно обоснованных расчетах затрат на подготовку специалистов и уровня ее рентабельности, цен на конечный продукт вузов – их выпускников.

В настоящее время затраты на подготовку квалифицированных кадров рассчитываются в целом по высшему учебному заведению по бюджетной классификации статей расходов [3], которая едина для всех отраслей бюджетной сферы. Данная классификация содержит следующие статьи затрат: заработная плата рабочих и служащих, начисления на заработную плату, приобретение предметов снабжения, командировки и служебные разъезды, оплата транспортных услуг, оплата услуг связи, оплата коммунальных услуг, оплата по типовому проектированию, прочие текущие расходы на закупку товаров и оплату услуг, субсидии на текущие трансферты, капитальные расходы, приобретение нематериальных активов.

В условиях развития нового хозяйственного механизма в системе профессионального образования [1–2; 4–5] существующую практику расчета затрат на подготовку специалистов нельзя признать оптимальной. Ее совершенствованию будут способствовать: адаптация общего для всех отраслей бюджетной сферы калькулирования затрат к сфере профессионального образования; расширение объекта калькулирования себестоимости подготовки специали-